

展示会に出展しても
なかなか成果に
つながらない・・・

初めて出展するけれど、
何を準備したら良い？

商談・接客のコツを
知りたい！

成果につながる展示会接客術！様々なビジネス機会に活かせる！

集客支援実践セミナー

参加
無料

先着
30名

日時：2026年 12月8日（火） 14:00～15:30



会場

品川区中小企業センター(中講習室)

品川区西品川1-28-3 2F

対象

区内中小企業・小規模事業者

※業種・展示会出展経験は問いません

セミナー内容

事業者同士で意見交換や実践を行う
参加型のワークショップセミナー！

- 展示会の来場者を見極める
～「見切り客」と「見込み客」の見分け方～
- 来場者の足を止める声かけの極意 ～“4大NGワード”とは!?～
- 接客のカギは「説明」より「質問」
～お客様のニーズを引き出す「質問力」を磨く！～

こんな方にオススメ！

展示会における接客術はもちろん、
日々の商談や営業にも活かせる！

- ✓ 「来場者の足を止める」声かけ・接客のコツを学びたい方
- ✓ 来場者のニーズを引き出す質問力・会話力を高めたい方
- ✓ 様々なビジネス機会に活かせる接客スキルを高めたい方
- ✓ 実践形式で接客力を磨きたい方

講師のご紹介

株式会社シャペリーズ代表取締役 人だかりを作る展示会講師

丸山 久美子 氏

東京ビッグサイトなどで開催される展示会を中心に3,000回以上のイベントでブースに立ち集客代行を経験。
日本で最も現場経験を有する展示会講師。現在は出展企業へコンサルティングや研修を提供。

2025年は130社の展示会を支援。支援先のブースでは、前年比接客数10倍！売上7倍！/費用対効果5倍！など圧倒的な成果が出ている。

著書『上手にありがたみを隠して人前で堂々と話す法』（同文館出版）/12,500冊突破！

『緊張しても「うまく話せる人」と「話せない人」の習慣』（明日香出版社）



お申込み方法 【申請フォームよりお申込みください。【締切：12月1日（火）】

★申請フォームは下記URL、もしくはQRコードよりご確認いただけます★

<https://www.mics.city.shinagawa.tokyo.jp/cgi-bin/inquiry.php/51>

★お申込みはこちら↓



【問い合わせ先】

品川区地域産業振興課 中小企業支援担当（平野）

住所：品川区西品川1-28-3 電話：03-5498-6340 FAX：03-5498-6338

メール：sho-mono-kigyosien@city.shinagawa.tokyo.jp